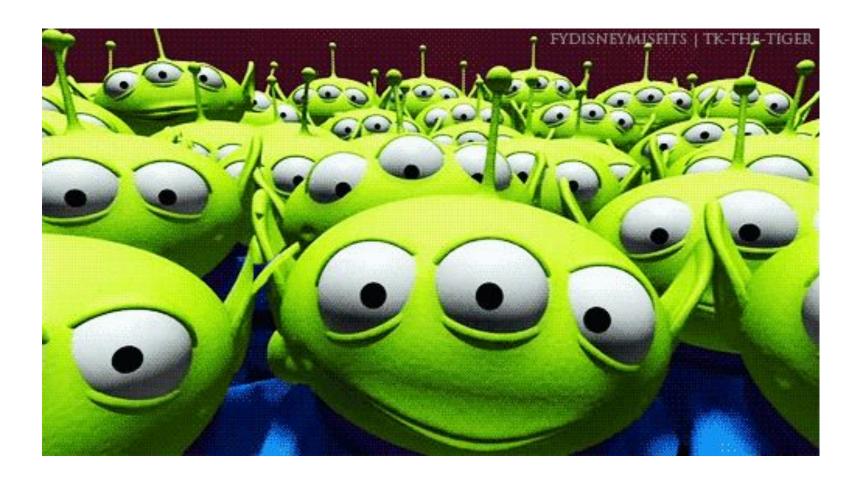


En el proceso de selección, hay muchos, cientos de candidatos queriendo el mismo puesto que TÚ







Tendrá éxito la persona que destaque y RESALTE en todo el proceso







¿Qué debo realizar? ¿Por dónde empiezo?

Estas son las 3 claves que debes considerar...







1.- "Storytelling" en el proceso de selección:





¿Qué es storytelling?



El arte de contar una historia





Con la narrativa correcta, puedes hacer que cualquier persona que quieras se sienta genial, contigo.







Dime una situación en la que...

Qué es lo que más te motiva...





Identificar las historias relevantes

Estructura de la historia

Practicar y pulir la historia:







COMUNICAR LA LECCIÓN APRENDIDA





#1.- Identificar historias relevantes

Por ejemplo, si se está aplicando para un trabajo de liderazgo, se podría compartir una historia sobre cómo lideraste con éxito un equipo en un proyecto desafiante.



Ten un cuaderno o espacio donde anotes aquellas situaciones acorde a competencias (orientación a detalles), éxitos, fracasos, etc.





#2.- Estructura de una historia

Para que sea exitosa cada historia deberá tener:

Situación Tarea Acción Resultado





#3.- Practicar y pulir la historia

Cuéntame alguna vez que hayas fracasado. ¿Cómo lo afrontaste?

Ser sincero sobre un fracaso demuestra integridad. Recuerda centrarte en lo que aprendiste de la experiencia.

- **Situación:** Poco después de pasar de practicante a asistente, me encargué de dirigir un proyecto sobre mejoras en el proceso para un cliente importante. Este proyecto solía tardar un mes en completarse, pero el cliente tenía prisa y me preguntó si podía tenerlo listo en dos semanas.
- **Tarea:** Entusiasmado porque era mi primer proyecto, acepté. Poco después, me di cuenta de que necesitaría un poco más de tiempo para terminarlo y entregar un trabajo de calidad.
- Acción: Me puse en contacto con el cliente y le pedí disculpas. También pedí una prórroga de una semana, y fueron lo bastante generosos como para ampliar el plazo.
- Resultado: Conseguí terminar el proyecto y entregarlo antes del plazo ampliado. Sin embargo, aprendí a gestionar mejor mi tiempo y a no comprometerme en exceso con algo que no puedo cumplir.







2.- La importancia de la marca personal

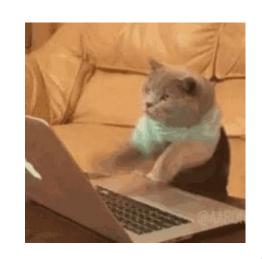








Verdad: Te stalkeamos







3 pasos para empezar

- Define tu propósito y tus valores
- Crea presencia digital
- Demuestra expertise





Define tu propósito y tus valores

Los valores nos definen y guían nuestras acciones.

Conocerlos nos permitirá tomar mejores decisiones laborales.

¿Cómo?

- Elegir bien el tipo de empresa y clima donde guieres trabaiar
- Decir NO a trabajos que estén en contra de tus valores Rodearte de personas que valoran lo mismo que TU



Anotar y selecciona tus principales valores y por qué son importantes para Tl





Presencia digital

- Crea perfiles en redes sociales profesionales como LinkedIn y asegúrate de que estén completos y actualizados.
- Publica contenido relevante para tu sector y establece conexiones con personas que puedan ser importantes para tu carrera.

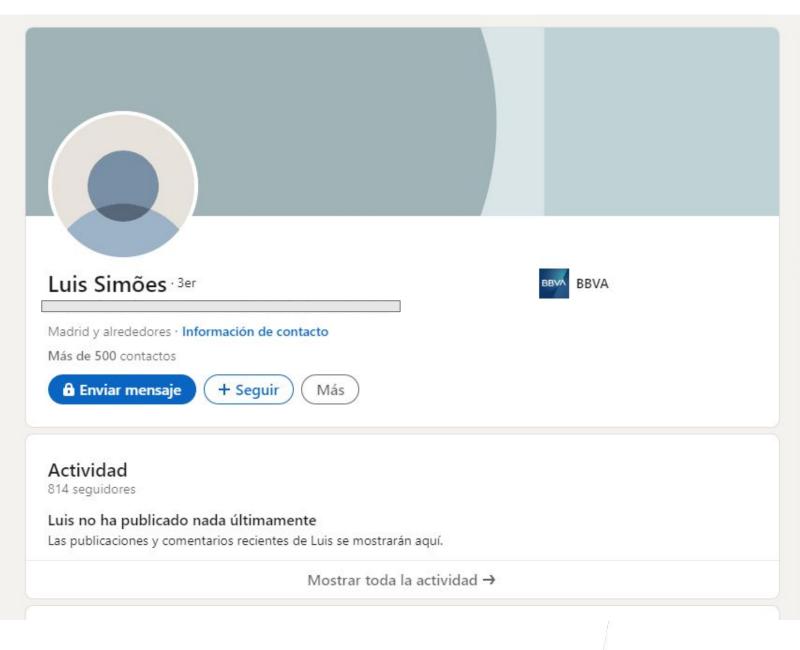


Ve a Google y escribe tu nombre y / revisa qué es lo que aparece















Front-End Developer | Bachiller en Matemática | JavaScript | CSS | Firebase | NodeJS | GitHub | UX

Laboratoria

(L) Laboratoria

Perú · Información de contacto

39 contactos



Roni Champi y Daniela Henríquez Acevedo son contactos en común





Más

En busca de empleo Cargos de Desarrollador de front-end Mostrar detalles

Datos destacados



Estudiasteis en Universidad Nacional Mayor de San Marcos Estudiasteis en Universidad Nacional Mayor de San Marcos de 2015 a 2019

♠ Enviar mensaje

Acerca de

Desde muy pequeña me interesó la matemática , ya que había muchos caminos para una solución, con el tiempo fui enamorándome más de esta ciencia porque me permitía resolver problemas auténticos de la vida real mediante la construcción de modelos matemáticos, allí fue mi primer encuentro con la programación y terminé completamente fascinada porque podía llevar lo teórico a lo práctico....

Destacado



Publicación

Muy emocionada de comenzar otra etapa en Laboratoria, gracias por todos los consejos a Daniela...









¿Qué puedo publicar?

Opiniones

Storytime

Repostear contenido

Lo que has aprendido

Tu posición frente a algún tema





Demuestra tu expertise





REELS

I GUÍAS

@ ETIQUETADAS

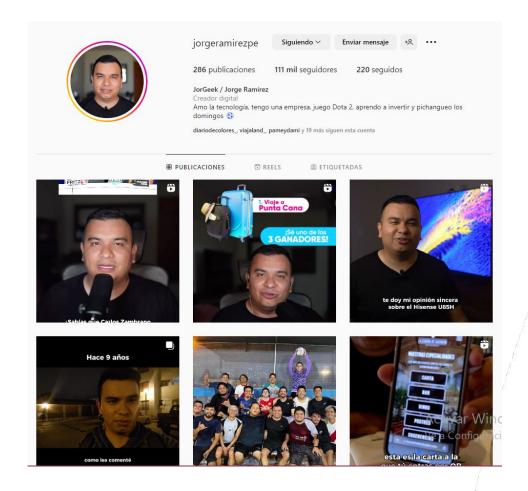








Demuestra tu expertise







Encuentra tu esencia y llevalo a otro nivel





Puedes sobresalir y al mismo tiempo PERTENECER

No es ser DIFERENTE por ser diferente. Es ser diferente para parecerte más a ti mism@







#3.- Sé proactivo



Haz preguntas interesantes

Uno de los mayores errores que cometen es decir:

"Me quedó todo claro, no tengo ninguna pregunta!

Aprovecha este espacio en demostrar tu interés en conocer más:

- ¿Cómo es el proceso de evaluación de desempeño?
- ¿Hay oportunidad de línea de carrera?
- ¿Cuáles son los valores de la organización?
- ¿Cómo describiría la cultura?
- ¿Qué es lo que más le gusta de trabajar aquí?





Realiza investigación

Conocer cómo es la empresa no solo significa ir a su sitio web.

Esto es lo que puedes hacer:

- Ver videos de youtube de los líderes de la organización
- Revisar interacción en LinkedIn
- Revisar blogs, noticias, etc sobre la empresa





Abraza el no sé

Piensa en esto.

Te hacen una pregunta y no sabes la respuesta, ¿qué harías?

Tendemos a querer maquillar la situación o responder algo para SENTIR que no la estamos malogrando o que daríamos MALA imagen.

Te cuento por qué debes evitarlo.





Abraza el no sé

Es una manera simple pero poderosa de sobresalir en un proceso de contratación. Al admitir cuando no sabes algo en lugar de tratar de fingir, demuestras tu voluntad de aprender y tu capacidad de reconocer tus errores.

Si no sabes algo, intenta lo siguiente:

- Si es una pregunta que no lo tienes mapeado en ese momento: puedes mencionar que no lo sabes ahora, pero que lo averiguarás y en la tarde envías un correo diciendo que investigaste y agradeciendo la pregunta.
- Si es una pregunta sobre un programa/tecnología:
 Puedes mencionar que te gustaría aprenderlo.





BONUS FINAL:

CÓMO RESPONDER A ALGUNAS PREGUNTAS "DIFÍCILES" Y DESTACAR DEL RESTO





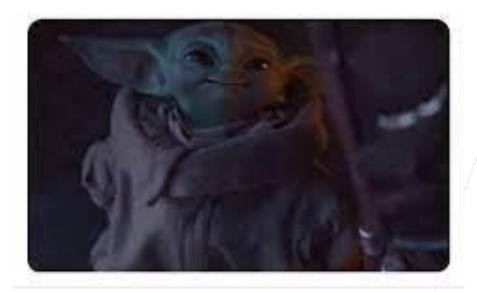


¿POR QUÉ DEBERÍAMOS CONTRATARTE?

Entrevistador: ¿Por qué debemos

contratarte?

Yo: Porque no tengo trabajo.







¿POR QUÉ DEBERÍAMOS CONTRATARTE?

Lo que el entrevistador quiere saber

El entrevistador también quiere asegurarse de que tu sabes lo que está buscando en un candidato para el puesto y que tu tienes la capacidad para hacer el trabajo si fueras contratado.







MÉTODO DE RESPUESTA

1. La estrategia de la "intersección"

 Para este método, querrá encontrar el cruce entre lo que gana la empresa y lo que ganas tú si te contratan.







MÉTODO DE RESPUESTA

2. La estrategia de "inmersión profunda de la empresa"

 Algunos entrevistadores lo detallarán y otros no, pero debe saber que la pregunta completa siempre es:
 "¿Por qué deberíamos contratarte a ti sobre todos los demás?"







MÉTODO DE RESPUESTA

3. La estrategia "soluciona tu problema"

 A menudo, las organizaciones contratan gente nueva porque tienen un problema que necesita ser resuelto.







Sigamos en contacto

